

# Gli strumenti di SACE a supporto dei progetti di dissalazione nell'area MENA

*Workshop Nazionale sul tema Dissalazione e Riutilizzo delle Acque Depurate  
Napoli, 24 giugno 2024*





# SACE, UNA REALTÀ AL FIANCO DELL'ITALIA

- Siamo specializzati nel sostegno alle imprese italiane, in particolare le PMI, che vogliono **crescere in Italia e nel mercato globale**
- Attraverso la sinergia di competenze integrate e **servizi assicurativi e finanziari**, offriamo un modello operativo unico nel panorama italiano, votato allo sviluppo economico del Paese
- Insieme **guidiamo le imprese italiane nella scelta dei mercati e nella gestione dei rischi connessi all'operatività in geografie nuove e spesso poco conosciute**
- SACE affianca le imprese anche in Italia con l'obiettivo di aiutarle a rafforzare la liquidità, la resilienza e la competitività complessiva. Tutto questo con una importante **attenzione alla sostenibilità e al benessere e prosperità della comunità**





## SACE NEL MIDDLE-EAST E NORD AFRICA



LA PRESENZA DI SACE  
NELL'AREA MENA

- G** - **GROWING**: aperti al mondo, come piattaforma hub per altri mercati vicini e non
- A** - **AMBITIOUS**: con piani di investimento UNambiziosi
- T** - **TRANSFORMING**: con strategie di diversificazione produttiva
- E** - **EMERGING**: con alto potenziale



L'area MENA è storicamente una primaria meta di opportunità per le aziende italiane, caratterizzata dalla presenza di molti paesi **GATE**. Le previsioni dell'export confermano questo andamento anche per i prossimi anni, grazie agli ambiziosi piani d'investimento previsti nella Regione

La presenza di una nostra rete di uffici consente di assistere le imprese che vogliono sfruttare le potenzialità di questi mercati e creare piattaforme di relazioni con i principali player locali





## CHI SONO I CLIENTI/PARTNER DI SACE NELL'AREA MENA?

| Sovereign e Sub-Sovereign  | Giga-projects e corporate locali   | ECA, DFIs e Multilaterali                          | EPC Contractors  |
|--|--|--|--|
| <p>Logos of various sovereign and sub-sovereign entities including Sharjah and Istanbul.</p> | <p>Logos of NEOM, METITO, Kuwait Petroleum Corporation, Sharjah Electricity &amp; Water Authority, and EWEK.</p> | <p>Logos of TDB, AFREXIMBANK, BOAD, and ATIDI.</p> | <p>Logos of ORASCOM CONSTRUCTION, ENKA, HASSAN ALLAM CONSTRUCTION, RÖNESANS HOLDİNG, and yapı merkezi.</p> |

Molti dei clienti/partner SACE rappresentano dei potenziali attori nel segmento di mercato dei dissalatori d'acqua, sia dal lato della domanda (committenti/promotori, investitori, finanziatori) che dal lato dell'offerta (developer)



# LE NOSTRE SOLUZIONI FINANZIARIE

## MERCATO DOMESTICO

Archimede\*

Garanzie Green\*

**Garanzie a supporto dei nuovi investimenti delle imprese italiane - in innovazione, infrastrutture e transizione sostenibile - effettuati sul territorio nazionale**

Accedere a finanziamenti per realizzare progetti in:

- Infrastrutture (anche a carattere sociale)
- Innovazione industriale, tecnologica e digitale
- Transizione verso un'economia pulita e circolare e la mobilità sostenibile
- Adattamento ai cambiamenti climatici e la mitigazione dei loro effetti, sostenibilità e resilienza ambientale o climatica
- Industria, servizi pubblici locali

La garanzia SACE copre a condizioni vantaggiose investimenti infrastrutturali e produttivi realizzati in Italia, promuovendo la crescita e la competitività delle imprese italiane e del Sistema Paese.

\* Per essere idonei per l'intervento SACE, le operazioni di finanziamento dovranno ricadere nell'ambito di *eligibility* definito

## INTERNAZIONALIZZAZIONE

Credito Acquirente

Push Strategy

**Polizze o garanzie a supporto di finanziamenti a medio-lungo termine rilasciati da banche italiane o internazionali a favore di *buyer* o investitori esteri**  
**Valore minimo del progetto €5 mln**

- Acquisto di beni e servizi dall'Italia
- Contratti commerciali già firmati o in fase di esecuzione (tied)
- Diversificazione fonti di finanziamento
- Partecipazione ad eventi di match-making (opzionale)
- Incrementare o avviare attività di *procurement* dall'Italia
- Finanziamento general purpose a favore del buyer estero (untied)
- Diversificazione fonti di finanziamento
- Obbligo di partecipazione ad eventi di match-making



# FOCUS SULLE ATTIVITÀ DI MATCH-MAKING

2016

2018

2024



220  
eventi con la  
partecipazione  
di circa  
7.500  
aziende

3.000  
B2B



# CONTATTI E DOMANDE



**ANDREA ROSSI**  
Rete Internazionale  
[a.rossi@sace.it](mailto:a.rossi@sace.it)

